

FICHA MERCADO – PRODUCTO

I. DATOS DEL REGISTRO DE LA FICHA								
1.1. Nombre de la OCEX	La Paz	1.2. Fecha	29/09/2022					
1.3. Elaborado por:	Nombres y apellidos	Carlos Francisco Ríos Guisada						
	Cargo	Especialista en Comercio y Turismo						
II. DATOS DEL MERCADO – PRODUCTO								
2.1 Producto	MAQUINAS PARA MOLIENDA DE CEREALES: LAS DEMÁS							
2.2 Nomenclatura arancelaria (Ejem.; 0806.10)	8437801900							
2.3 Denominación o nombre comercial en el país de destino	Las demás máquinas y aparatos para molienda de cereales.							
2.4 Requisitos de acceso al mercado (aranceles, requisitos sanitarios y fitosanitarios, certificaciones, otros)	2.4.1. Aranceles							
	<table border="1"> <tr> <td>Aranceles</td> <td>5%</td> </tr> <tr> <td>IVA</td> <td>Exento</td> </tr> <tr> <td>Restricciones</td> <td>Ninguna</td> </tr> </table>			Aranceles	5%	IVA	Exento	Restricciones
Aranceles	5%							
IVA	Exento							
Restricciones	Ninguna							
<p>El arancel para ingresar a Bolivia los productos que sean máquinas o aparatos para molienda de cereales para países miembros de la CAN se reduce a 0% con la presentación del certificado de origen.</p> <p>Asimismo, según el Decreto Supremo 4579¹ se han establecido incentivos tributarios para impulsar el movimiento económico en los sectores agropecuario, industrial, construcción y minería. Los productos que están identificados con la presente partida arancelaria tendrán exención del impuesto al valor agregado a la importación, con la condición de que la maquinaria tenga un tiempo de antigüedad menor o igual a 10 años.</p> <p>En la circular No. 151/2021², emitida por la Aduana Nacional de Bolivia, se indica que en el periodo de 01 de septiembre de 2021 al 09 de septiembre de 2021 deberá cumplirse con el instructivo para dar cumplimiento con el D.S. 4579. Se debe presentar la ficha técnica del fabricante y la declaración jurada de antigüedad en el sistema SIDUNEA, para acceder al beneficio.</p> <p>Por otra parte, la Aduana Nacional de Bolivia reconoce que no requiere documentos adicionales como autorizaciones previas para el ingreso a territorio boliviano, la exportación resulta tras la presentación de los documentos mencionados en el ANEXO 1 Procedimientos generales de importación.</p> <p>2.4.2. Requisitos de etiquetado</p> <p>Para este tipo de bienes no existe una reglamentación específica (para el etiquetado de maquinaria) en territorio boliviano. Sin embargo, se recomienda que la etiqueta lleve la siguiente información:</p>								

¹ https://siip.produccion.gob.bo/repSIIP2/files/normativa_12345_0309202196d0.pdf

² <https://www.aduana.gob.bo/aduana7/sites/default/files/kcfinder/files/circulares/circular1512021.pdf>

	<ul style="list-style-type: none"> a. Nombre comercial, marca y modelo. b. Nombre o razón social de (los) fabricantes. c. Nombre del país de origen. d. Especificaciones técnicas relevantes (dimensiones, voltaje de alimentación). e. El número de lote o sistema de codificación de producción. f. Año de fabricación. <p>2.4.3. Importación de muestras sin valor comercial</p> <p>Las máquinas para molienda de cereales que califican como muestra sin valor comercial, cumplen con los siguientes requisitos:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Se hallen inutilizados para su venta (perforados, cortados, etc). b) Muestras que corresponda a capítulos 41, 48 y de la Sección XI del compendio de Aranceles de Importación de la Aduana Nacional de Bolivia³, y aquellas mercancías de otras secciones que se comercializan normalmente en medidas de longitud, no deberán exceder los 30 cm lineales. c) Mercancías que su comercialización sea en pares (calzados, guantes, etc) solo se considerarán como muestras aquellas que correspondan al par izquierdo y en las que no sea posible su diferenciación deberán estar inutilizadas. <p>Esta información se aclara en la Circular 109/2021⁴, donde además señalan que las muestras que mantengan sus características para ser comercializadas no son consideradas muestras sin valor comercial. Por lo tanto, para hacer la importación de muestras se deberá seguir el conducto de importaciones de productos de menor cuantía, si se lleva gran cantidad y variedad de muestras.</p> <p>Se aceptan mercancías como Despacho de Importación de Menor Cuantía, aquellas que no excedan los USD. 2.000,00. Para más información visitar la página de la Aduana Nacional de Bolivia, en la sección preguntas frecuentes⁵.</p> <p>2.4.4. Certificaciones:</p> <p>El mercado principal de maquinaria industrial en Bolivia es la industria agrícola y alimentaria, que por lo general requiere una certificación de calidad que asegure el cumplimiento de las características, además de contar con una garantía de funcionamiento del equipo, también precisan contar con un servicio postventa para soporte técnico.</p> <p>2.4.5. Restricciones:</p> <p>En la actualidad no se mantienen restricciones para la exportación a Bolivia de máquinas utilizadas en la molienda de cereales.</p>
<p>2.5 Tendencias del mercado (no incluir estadísticas de comercio exterior)</p>	<p>El sector manufacturero en Bolivia fue afectado el año 2020 debido a la pandemia; sin embargo, en cuanto al sector agropecuario, en el 2022, se registra un incremento en la producción⁶. Por parte del gobierno, ha habido grandes montos de inversión destinados al montaje de plantas industriales de procesamiento de alimentos a nivel nacional, así como mejoras y ampliaciones en las plantas en operación. En el 2022 el gobierno plantea el desarrollo de la planta procesadora de soya para el oriente y apoyar los pequeños productores.</p>

³ <https://www.economiayfinanzas.gob.bo/arancel-aduanero-de-importaciones.html>

⁴ <https://www.aduana.gob.bo/aduana7/sites/default/files/kcfinder/files/circulares/circular1092021.PDF>

⁵ <https://www.aduana.gob.bo/aduana7/faq-page/340#t340n90187>

⁶ <https://www.economiayfinanzas.gob.bo/a-mayo-las-exportaciones-se-incrementan-en-378-con-el-repunte-de-la-industria-manufacturera.html>

	<p>Es importante resaltar que actualmente Bolivia no cuenta con muchas empresas que produzcan este tipo de maquinaria (detalladas en líneas abajo). Por otro lado el sector agropecuario aporta un 18 % al PIB boliviano, representa un 25 % de las exportaciones bolivianas y es el sector que mayor crecimiento tuvo los últimos años (6.1% en el 2021) , siendo el departamento de Santa Cruz el principal productor agrícola de Bolivia, seguido por el departamento de Cochabamba. Por lo que la demanda de máquinas de molienda de cereales y demás son un constante requerimiento en crecimiento.</p> <p>En el 2019 las exportaciones peruanas alcanzaron los USD 41.982 miles de dólares. A causa de la pandemia , estas bajaron hasta ser 0 en el 2021 y en el 2022 se ve una recuperación y alcanza a la fecha el monto de USD. 17 000 dólares</p> <p>También se distingue el apoyo al sector privado por medio de la normativa promulgada, como consecuencia de la pandemia y la cuarentena rígida adoptada en 2020, mediante la cual se otorgan beneficios tributarios a la importación y comercialización de maquinaria industrial,⁷a fin de fortalecer a las unidades económicas productivas.</p>
<p>2.6 Estacionalidad de la producción local</p>	<p>2.6.1. Estacionalidad:</p> <p>La maquinaria industrial es el tipo de bienes que se adquieren a lo largo de la gestión, esto en cuanto a empresas privadas. En cuanto a las empresas estatales es posible consultar el PAC (Programa Anual de Contrataciones) por institución, que es un cronograma tentativo de adquisiciones de productos y servicios en el año fiscal, en el cual se especifica el concepto de la adquisición, monto y periodo de lanzamiento de convocatoria para presentación de ofertas.</p> <p>2.6.2. Exhibición:</p> <p>Se exhiben en showrooms en las instalaciones de la empresa importadora. Otra forma de presentarlos al cliente es a través de brochures, catálogos, fichas técnicas por email o publicados en un sitio web.</p> <p>2.6.3. Principales industrias en Bolivia:</p> <p>La industria boliviana no se destaca por la producción de maquinaria agroindustrial, esta producción se da a través de empresas metal mecánicas que pueden apoyar a las empresas privadas y estatales. Obviamente la mayoría de las empresas dedicadas a esta producción no cuentan con certificaciones de calidad en su mayoría. Sobresalen las siguientes empresas:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Taunus: Es una empresa del rubro metalmecánica, fundición y maquinado con sede en la ciudad de El Alto. Dan atención al sector de industria de transformación, construcción civil, petrolero, agropecuario, minería y metalurgia. Cuenta con la certificación a su Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2015⁸ ● Carlos Caballero: Empresa boliviana con líneas de negocio de fabricación y servicios en acero para grandes industrias cuentan con varias certificaciones en fabricación, calidad, medio ambiente, seguridad industrial, salud ocupacional, entre otras.⁹
<p>2.7 Principales puntos de ingreso del producto al</p>	<p>Los equipos y maquinaria utilizados para la molienda y similares son ingresados a Bolivia principalmente desde Brasil (28,83%), China (26,90%), España (26,15%), Estados Unidos (10,22%) y Perú (2,38%), siendo Santa Cruz el principal destino, aproximadamente el 70% es para atención de este mercado; en cambio el</p>

⁷ <https://www.la-razon.com/financiero/2021/08/15/arancel-0-para-importar-maquinaria/>

⁸ <http://www.taunusbolivia.com/>

⁹ <https://www.facebook.com/carloscaballerosa/>

mercado
(puertos y/o
aeropuertos)

25% se dirige hacia La Paz y el restante 5% de proveedores atiende el mercado de los demás departamentos, Cochabamba, Tarija, Oruro y Beni.

Las principales aduanas de ingreso son las aduanas interior de Santa Cruz y La Paz, seguidas por la Aduana fronteriza en Puerto Suárez. Muy poca cantidad ingresa por los puntos fronterizos entre Perú y Bolivia.

El siguiente cuadro presenta más información sobre las vías y aduanas de ingreso:

Participación de vías de ingreso por medio de transporte, país de origen, aduana de ingreso y departamento (2019-2021)

Medio de transporte	País de Origen	Vía de Ingreso	Aduana de ingreso	Departamento	Porcentaje (%)
Terrestre	Brasil	Corumba - Puerto Suarez	Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	28,83%
			Aduana Puerto Suarez	Santa Cruz	
		Amazonas - Cobija - Guayaramerin	Sub-Administración Guayaramerin	Beni	
		Oran - Bermejo	Aduana Frontera Bermejo	Tarija	
	China	Iquique - Pisiga - Bella Vista	Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	26,90%
			Punto de Control Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	
		Arica - Charana - Tambo Quemado	Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	
		Iquique - Pisiga - Bella Vista	Aduana Interior La Paz	La Paz	
		Arica - Charana - Tambo Quemado	Aduana Interior La Paz	La Paz	
		Iquique - Pisiga - Bella Vista	Aduana Interior Cochabamba	Cochabamba	
		Arica - Charana - Tambo Quemado	Aduana Interior Cochabamba	Cochabamba	
		Iquique - Pisiga - Bella Vista	Aduana Interior Tarija	Tarija	
			Especializada Interior La Paz	La Paz	
	España	Arica - Charana - Tambo Quemado	Aduana Interior La Paz	La Paz	26,15%
			Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	
	Estados Unidos	Arica - Charana - Tambo Quemado	Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	10,22%
			Aduana Interior Cochabamba	Cochabamba	
	Perú	Desaguadero	Aduana Frontera Desaguadero	La Paz	2,38%
			Aduana Interior Cochabamba	Cochabamba	
			Aduana Interior La Paz	La Paz	
	Taiwán	Iquique - Pisiga - Bella Vista	Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	2,05%
	Dinamarca	Arica - Charana - Tambo Quemado	Aduana Interior Santa Cruz	Santa Cruz	1,90%
	Turquía	Arica - Charana - Tambo Quemado	Aduana Interior La Paz	La Paz	1,15%
Aduana Interior Oruro			Oruro		
Aéreo	China	Aérea	Aduana Aeropuerto El Alto	La Paz	0,36%
			Aduana Aeropuerto Viru Viru	Santa Cruz	
			Aduana Aeropuerto El Alto	La Paz	
			Aduana Aeropuerto Cochabamba	Cochabamba	
			Aduana Aeropuerto Viru Viru	Santa Cruz	
			Aduana Aeropuerto Cochabamba	Cochabamba	
			Aduana Aeropuerto Cochabamba	Cochabamba	
Total					100,00%

Fuente: INE

A continuación, una imagen que representa los puntos de ingreso y las ciudades capitales.

Mapa de puntos de desaduanización



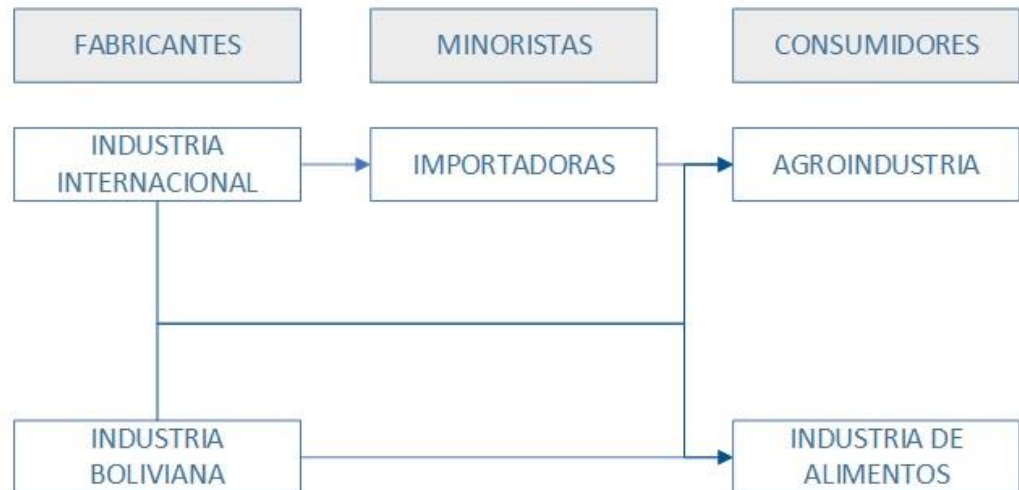
Fuente: Aduanas fronterizas - Prensa local ¹⁰

2.8 Descripción de la cadena de distribución y comercialización del producto en el mercado (identificar los principales)

Canales de distribución y comercialización

¹⁰ <https://eju.tv/2010/07/las-aduanas-fronterizas-se-reducirn-de-16-a-slo-4/>

actores en cada eslabón de la cadena)



Los consumidores de maquinaria para molineros de cereales son la agroindustria y la industria de alimentos, quienes realizan la adquisición por medio de importadoras o por compra directa a la industria nacional e internacional, tomando contacto con la fábrica.

2.8.1. Importadoras

Entre las empresas más conocidas tenemos a:

- BOLTEC¹¹ Empresa ubicada en Santa Cruz. Se dedica a la importación de tecnología para la industria de quinua y otros granos andinos para la venta, así como al servicio técnico para la industria de alimentos en general. Trabaja con las marcas Bulher, Indumak, Perfor, Cusinato y Bertuzzi, entre otras.
- CORMAQ¹² Es una empresa boliviana con una trayectoria de más de 30 años, que realiza la comercialización de maquinaria para la industria. Su oferta engloba equipos de pesaje y envasado de alimentos.
- Hansa: La División Industria&Construcción es representante de marcas como Bosch, Skil, Lincoln Electric, Haulotte, KSB Tsurumi, entre otras. Ofrecen atención al área industrial en Bolivia con máquinas, equipos, plataformas elevadoras de carga, bombas, grupos electrógenos, herramientas y repuestos.¹³

2.9 Criterios de los actores claves de los canales de distribución y comercialización para la selección de proveedores (en orden de importancia)

Los criterios a tomar en cuenta son:

2.9.1. Analizar la participación de la empresa tanto en el mercado tradicional como moderno.

- Analizar el ámbito de cobertura: Ver si el importador tiene una cobertura local o nacional, si sus productos pueden llegar en buen estado a las ciudades de los departamentos con mayor actividad agroindustrial como ser Santa Cruz y Cochabamba; La Paz, Oruro en cuanto a granos andinos.
- Experiencia en la distribución de productos para industrias: En los últimos años se ha observado nuevos emprendimientos de pequeños comerciantes, muchos de ellos sin experiencia en este

¹¹ <https://boltec.com.bo/>

¹² <http://cormaq.com.bo/industria>

¹³ https://www.hansa.com.bo/industria_construccion/index.php

	<p>rubro. El producto requiere un grado de conocimiento en las necesidades en procesamiento de cereales y granos, por ello es importante evaluar el nivel de formación del área comercial del cliente potencial. También será importante considerar su experiencia como importador, rotación de su inventario y portafolio actual de productos, para de esta manera verificar si los productos son competencia directa al producto que se desea introducir.</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Márgenes y precios que maneja la empresa: Al momento de negociar es importante ver el margen que maneja el distribuidor o representante de marca, teniendo en cuenta los puntos precedentes. En el caso de ser representante de marca se podría tratar de consolidar un plan de ventas. <p>2.9.2. Analizar las particularidades del mercado boliviano de partes de máquina para minerales sólidos:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Es un producto que no necesita condiciones especiales para su conservación, el principal proveedor para el mercado boliviano de importación es Brasil. ● El mercado boliviano es un mercado muy competitivo en precios y las empresas esperan encontrar descuentos por compras expresadas en montos grandes, o una garantía mayor a 3 años, con servicio técnico y repuestos disponibles. ● Es importante tomar en cuenta la ventaja del arancel 0% para la exportación de estos productos al mercado boliviano y los incentivos que propone el gobierno boliviano. 																										
<p>2.10 Presencia de la oferta peruana en el mercado (temporadas, puntos de venta)</p>	<p>Según la plataforma Veritrade, las exportaciones hacia Bolivia comprendidas desde el 2019 al 2021 tienen a Brasil en primer lugar con del 28,52%, China se encuentra en segunda posición con un porcentaje de participación del 27,83%, seguido por España con 25,41% de participación en las exportaciones. Perú ocupa la quinta posición con una participación del 2,25%.</p> <p>El siguiente cuadro muestra la información a detalle:</p> <p style="text-align: center;">Exportaciones hacia Bolivia por país origen (2019-2021)</p> <table border="1" style="margin-left: auto; margin-right: auto;"> <thead> <tr> <th style="background-color: #ff0000; color: white;">País Origen</th> <th style="background-color: #ff0000; color: white;">Porcentaje (%)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>Brasil</td><td>28,52%</td></tr> <tr><td>China</td><td>27,83%</td></tr> <tr><td>España</td><td>25,41%</td></tr> <tr><td>Estados unidos</td><td>10,05%</td></tr> <tr><td>Perú</td><td>2,25%</td></tr> <tr><td>Taiwán, provincia de China</td><td>2,16%</td></tr> <tr><td>Dinamarca</td><td>1,85%</td></tr> <tr><td>Turquía</td><td>1,21%</td></tr> <tr><td>Argentina</td><td>0,69%</td></tr> <tr><td>Italia</td><td>0,03%</td></tr> <tr><td>Chile</td><td>0,00%</td></tr> <tr style="background-color: #ff0000; color: white;"> <td>Total</td> <td>100,00%</td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: center;">Fuente: Veritrade</p> <p>En cuanto a la oferta peruana, destacan empresas exportadoras como:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● JARCON DEL PERÚ SRL: Es una empresa peruana que ofrece plantas y máquinas procesadoras para cereales como la quinua, tara, lúcuma, yacón, entre otras. También hacen el servicio de maquila. En Bolivia han logrado hacer la venta de módulos de molienda y tamizado para cereales.¹⁴ 	País Origen	Porcentaje (%)	Brasil	28,52%	China	27,83%	España	25,41%	Estados unidos	10,05%	Perú	2,25%	Taiwán, provincia de China	2,16%	Dinamarca	1,85%	Turquía	1,21%	Argentina	0,69%	Italia	0,03%	Chile	0,00%	Total	100,00%
País Origen	Porcentaje (%)																										
Brasil	28,52%																										
China	27,83%																										
España	25,41%																										
Estados unidos	10,05%																										
Perú	2,25%																										
Taiwán, provincia de China	2,16%																										
Dinamarca	1,85%																										
Turquía	1,21%																										
Argentina	0,69%																										
Italia	0,03%																										
Chile	0,00%																										
Total	100,00%																										

¹⁴ <https://www.facebook.com/profile.php?id=100063660574162>



	<ul style="list-style-type: none"> ● METAL INDUSTRIES MAC SERVICIO S.R.L.: Es una empresa fabricante de maquinaria para la elaboración de alimentos y bebidas con sede en Lima. Ha realizado la exportación de molinos de café a Bolivia. ● VULCANOTEC EIRL: Se dedica a la producción de maquinaria para líneas de producción de cereales, frutas, tubérculos, entre otros. Con sede central en Lima y con planta industrial en Huancayo, ha realizado exportaciones a varios países en Europa, África y Asia¹⁵. ● GALIX TECH, es una empresa fabricante de maquinaria para el sector agroalimentario de acuerdo a diseño coordinado con el cliente. Su oferta se orienta a la línea de producción de cacao, deshidratados, extruidos, hojuelas y flujo grageado.¹⁶
--	---

<p>2.11 Actividades de promoción idóneas para promover el producto</p>	<p>Con respecto a la organización de eventos presenciales, en Bolivia las restricciones para reuniones han sido levantadas y se han mantenido recomendaciones sobre el uso de barbijo y la vacunación de los asistentes, por lo tanto, se recomienda continuar con la programación de eventos virtuales y presenciales e ir retomando el contacto con clientes corporativos de forma presencial en reuniones privadas de proveedor-cliente.</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Promocionar en el Perú la oportunidad de mercado que existe en Bolivia. ● Realizar agendas de negocios personalizadas online/presencial con apoyo de la OCEX Bolivia. ● Recomendar a empresarios peruanos la elaboración de presentaciones virtuales de sus productos y publicaciones de material multimedia en redes sociales y sitios web.
--	--

¹⁵ <https://vulcanotec.com/fabricante-maquinaria-nosotros/>

¹⁶ <http://www.galixtech.com/>

ANEXO I
PRECIOS DE REFERENCIA EN LOS DIFERENTES CANALES SEGÚN ORIGEN DEL PRODUCTO

Punto de venta	Unidad (Caja, Kg., otro)	Precio (US\$ por unidad)	Origen del producto	Fecha de toma de información	Características o forma de presentación	Foto
Gasó – Gonzales Agriculture Solutions	U	19.379,31	Alemana	10/08/22	Tamizador de harina automático electromagnética digital	
Protram Bolivia	U	2.803,33	Boliviana	10/08/22	Molino de cereales con tolva, polea y dos correas con base pequeño	

<p>Metal mecánica – Empresa unipersonal</p>	<p>U</p>	<p>4.500,00</p>	<p>Boliviana</p>	<p>10/08/22</p>	<p>Molino de 24 martillos con motor trifásico 20HP</p>	
<p>Shark Building - Distribuidor especializado</p>	<p>U</p>	<p>1.508,62</p>	<p>Brasilera</p>	<p>10/08/22</p>	<p>Molino triturador Marca: Trapp</p>	

* Incluir información en distintos puntos de la cadena (mercados mayoristas, distribuidores y puntos de venta final) y de diferentes países de origen.

ANEXO II: Procedimientos generales de importación.

Pasos	Duración del trámite y costos	Documentos
<p>Paso 1: Registro del importador en la Unidad de Servicio a Operadores de la Aduana Nacional de Bolivia.</p>	<p>Costo: Trámite gratuito.</p> <p>Tiempo: Persona natural: inmediato. Persona jurídica: 48 hrs.</p>	<p>Persona jurídica:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Formulario de registro importador. ● Testimonio de constitución de empresa o testimonio de poder legal. ● Matrícula de Registro de Comercio (FUNDAEMPRESA). ● Número de Identificación tributaria (NIT). ● Croquis de dirección actual (con factura de electricidad o agua). <p>Persona natural: Todos los documentos excepto:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● NIT y reemplazarlo por su carnet.
<p>Paso 2: Nacionalización de mercancías en frontera</p>	<p>Tiempo: 1 día</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Original de la factura comercial. ● Original o copia de documento de transporte (guía aérea, carta de porte, conocimiento marítimo o conocimiento de embarque) ● Original Declaración Andina de Valor en aduanas, suscrita por el importador (si la mercadería sobrepasa los USD. 5000). ● Original parte de recepción emitido por la Zona Franca o concesionario de depósito aduanero. ● Copia de póliza de seguro de transporte. <p>Cuando corresponda serán exigibles los siguientes documentos adicionales:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Original de documentos de gastos portuarios. ● Copia de Factura de transporte. ● Original de Certificado de Origen. ● Original certificaciones o autorizaciones previas. ● Original o copia de lista de Empaque

